



ANDRA Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie jest stabilną firmą z 33-letnim doświadczeniem na rynku i polskim kapitałem. Firma dostarcza usługi projektowe, doradcze, wdrożeniowe i serwisowe w zakresie najwyższej klasy technologii teleinformatycznych oraz infrastruktury technicznej obiektów.

Poszukujemy osoby na stanowisko:

menedżer ds. kluczowych klientów

województwo: mazowieckie, śląskie, małopolskie

Oferujemy:

- Udział w innowacyjnych projektach
- Dostęp do najnowszych technologii i szkoleń
- Pracę w ambitnym, wspierającym się zespole
- Niezbędne narzędzia pracy oraz dodatkowe benefity

Zakres obowiązków:

- Pozyskiwanie klientów przemysłowych- zakłady produkcyjne, centra i hale logistyczno-magazynowe w zakresie instalacji elektrycznych, teletechnicznych i BMS
- Budowanie relacji handlowych na rynku odnawialnych źródła energii
- Zarządzanie relacjami z klientami, inwestorami, dostawcami
- Ścisła współpraca z zespołem realizacji projektów
- Uczestnictwo w przygotowywaniu ofert
- Analiza i negocjacje umów
- Sporządzanie analiz rynkowych, planów sprzedażowych
- Organizowanie i udział w spotkaniach z klientami

Oczekujemy:

- Wykształcenia technicznego z zakresu elektryki, automatyki lub pokrewne
- Min. rocznego doświadczenia handlowego na rynku przemysłowym
- Samodzielności, cierpliwości i konsekwencji w dążeniu do celu
- Handlowej zadziorności i przebojowości 😊
- Prawa jazdy kat. B
- Dobrej znajomości obsługi pakietu Office, w szczególności arkusza kalkulacyjnego Excel
- Dobrej znajomości języka angielskiego
- Dyspozycyjności, gotowości do wyjazdów służbowych
- Znajomości rynku energetycznego w Polsce
- Znajomości AutoCAD [mile widziane]

Aplikacje prosimy wysłać na adres e-mail: rekrutacja@andra.com.pl

